

1. Naam van de TD regeling
SDF Welkomactie
2. Dienstbeschrijving, iig van de dienst (sluit bestaande PDF van website bij)
http://www.kpn-wholesale.com/nl/onze-producten/netwerk/fysieke-access/m/mdf-sdf.aspx
3. Beschrijving van de regeling
<ul style="list-style-type: none"> • Korting van 90 euro (VVE) op alle nieuwe SDF lijnen. • De korting is geldig gedurende een actieperiode van 6 maanden.
4. Wat is het doel en nut van de regeling ? (Objectieve rechtvaardiging)
<p>Het doel van de kortingsregeling is om een betere vulling van het koperen aansluitnetwerk te realiseren door aan afnemers van SDF access financiële ruimte te bieden om – in de concurrentiestrijd met kabelaanbieders – aanbiedingen te doen om nieuwe klanten te werven c.q. bestaande klanten (die nu diensten afnemen gebaseerd op MDF access) te behouden.</p>
5. Welke criteria worden gehanteerd om als afnemer in aanmerking te komen voor de kortingsregeling? (Selectief)
<p>Elke afnemer kan gedurende de actieperiode in aanmerking komen voor de korting. Er wordt geen onderscheid gemaakt naar afnemer.</p>
6. Is de regeling transparant?
<p>Ja, de regeling zal duidelijk beschreven worden en te vinden zijn op www.kpn-wholesale.com.</p>
7. Waarom heeft de regeling geen mededingingsbeperkend doel dan wel effect op (wholesale) concurrenten?
<p>De SDF welkomactie heeft niet het doel dan wel het effect de mededinging te beperken op de markt voor ontbundelde toegang.</p> <p>Aangezien er maar een leverancier is van SDF-access (in casu KPN), is er ook maar een leverancier van wholesale breedbandtoegang op basis van SDF access. De enige andere aanbieder van ontbundelde toegang is Reggefiber, maar die beschikt alleen over een glasvezelaansluitnetwerk. Afname van SDF access ligt niet voor de hand in FttH gebieden omdat daar een alternatief beschikbaar is dat de concurrentiestrijd met de kabel nog veel beter aan kan. Toetreding van een andere aanbieder/leverancier van ontbundelde toegang is niet aannemelijk (zie OPTA Marktanalysebesluit Ontbundelde Toegang). De SDF Welkomactie kan dan ook niet de mededinging beperken ten opzichte van andere leveranciers van ontbundelde toegang (concurrenten) aangezien deze er niet zijn en er dan ook geen sprake is van potentiële toetreding door concurrenten. Evenmin heeft deze regeling een mededingingsbeperkend effect op de kabelaanbieders, aangezien het college heeft vastgesteld dat kabelaanbieders geen ontbundelde toegang aanbieden en coax niet tot de markt voor ontbundelde toegang behoort.</p> <p>Deze kortingsregeling leidt dus niet tot een vorm van afscherming van daadwerkelijke of potentiële concurrenten op de markt voor ontbundelde toegang.</p>
8. Waarom heeft de regeling geen mededingingsbeperkend doel dan wel effect op de downstreammarkt?

De SDF Welkomactie heeft geen mededingingsbeperkend doel dan wel effect op de downstream gelegen markt aangezien elke potentiële SDF-afnemer in aanmerking kan komen voor deze korting. Zoals opgemerkt wordt de korting aangeboden om eventuele drempels om SDF access af te nemen te verlagen. Deze korting is derhalve eerder mededingingsbevorderend.

Ten overvloede dient opgemerkt te worden dat de ND5 toets de concurrentie op de downstreammarkt waarborgt aangezien de squeeze toets een minimale marge definieert die KPN dient te hanteren tussen onder andere de SDF tarieven en de wholesale actieve diensten..

9. Conclusie

KPN is van mening dat de SDF Welkomactie geen kortingsregeling is die de concurrentie op de markt voor ontbundelde toegang en de onderliggende markten beperkt ten voordele van zichzelf en ten nadele van wholesalegebruikers en uiteindelijk eindgebruikers. Downstream concurrenten van KPN worden door deze kortingsregeling niet gemarginaliseerd en evenmin uitgesloten.